

Modèle commercial modulaire supplémentaire basé sur les contrats de performance énergétique

Contexte

Variantes possibles

Zusätzliches modulares Geschäftsmodell basierend auf Energiespar Contracting

Hintergrund

Mögliche Varianten

Enseignements tirés de l'étude de la HSG

- Le contrat de performance énergétique est un modèle éprouvé et couronné de succès

Réactions des clients

- Certains clients n'ont PAS besoin de financement (investisseurs, banques)
 - ESC est souvent confondu avec le contracting de fourniture d'énergie
 - Le contracting souffre parfois d'une mauvaise réputation en Suisse alémanique
 - Certains clients ne veulent pas d'un contrat de 10 ans et souhaitent rester libres
- Les clients potentiels apprécient certains aspects du contrat EnergieSPAR, mais n'ont pas besoin de tout
-

Learnings von der HSG Studie

- EnergieSPAR Contracting ist ein bewährtes und erfolgreiches Modell

Kunden Reaktionen

- Einige Kunden brauchen KEINE Finanzierung (Investoren, Banken)
 - ESC wird mit Energieliefer-Contracting verwechselt
 - Contracting hat in der Deutschschweiz teilweise einen schlechten Ruf
 - Gewisse Kunden wollen keinen 10-jährigen Vertrag und wollen ungebunden sein
- Potentielle Kunden finden gewisse Teile des EnergieSPAR Contracting gut, brauchen aber nicht alles
-

Proposition: modèle d'affaires modulaire

Les 5 modules du modèle économique

disponibles séparément · combinables de manière flexible · tout au long du cycle de vie du projet ESC

Étude préliminaire

Clarification des besoins, première analyse, base de données et rentabilité

Planification

Planification des mesures énergétiques, dimensionnement, calcul des économies d'énergie garanties

Projet clé en main avec garantie

Mise en œuvre des mesures d'efficacité énergétique

Contrat de service avec garantie

Exploitation, surveillance et garantie d'économies, optimisations continues

Financements

Financement optionnel adapté à la logique d'investissement

Cinq modules combinables de manière flexible tout au long du cycle de vie des projets ESC – pour une meilleure acceptation, davantage de projets EnergieSPAR mis en œuvre et un impact plus important sur le marché.

Idée

- Développement d'un modèle commercial modulaire et combinable de manière flexible, avec des économies garanties
- Modules de prestations clairement définis pour différents avantages clients et contextes d'application
- Modèle documenté, cohérent et orienté vers la pratique, validé en collaboration avec les entreprises membres de l'ESCO

Effet attendu

- Meilleure acceptation par les clients et meilleure commercialisation auprès de nouveaux segments de clientèle
- Augmentation du nombre de projets lancés et menés à bien
- Exploitation plus large des potentiels d'efficacité énergétique et contribution à la décarbonisation du secteur du bâtiment
- Soutien aux objectifs de zéro émission nette et aux investissements supplémentaires dans l'efficacité énergétique

Avantage principal : les clients choisissent précisément les modules, les garanties et les options de financement qui correspondent à leur appétit pour le risque, à leurs ressources et à leur logique décisionnelle.

Vorschlag: Modulares Geschäftsmodell

5 Module des Geschäftsmodells

einzelnd beziehbar · flexibel kombinierbar · entlang des ESC-Projektzyklus



Fünf flexibel kombinierbare Module entlang des ESC-Projektzyklus – für mehr Akzeptanz, mehr umgesetzte EnergieSPAR-Projekte und grössere Wirkung im Markt.

Idee

- Entwicklung eines modularen, flexibel kombinierbaren Geschäftsmodells mit garantierten Einsparungen
- Klar definierte Leistungsmodule für unterschiedliche Kundennutzen und Anwendungskontexte
- Dokumentiertes, konsistentes und praxisnahes Modell, gemeinsam mit ESCO-Mitgliedsbetrieben validiert

Erwartete Wirkung

- Höhere Kundenakzeptanz und bessere Marktfähigkeit für neue Kundensegmente
- Mehr initiierte und abgeschlossene Projekte
- Breitere Erschliessung von Energieeffizienzpotenzialen und Beitrag zur Dekarbonisierung des Gebäudesektors
- Unterstützung von Netto-Null-Zielen und zusätzlichen Investitionen in Energieeffizienz

Kernnutzen: Kund:innen wählen genau die Module, Garantien und Finanzierungsoptionen, die zu Risikoappetit, Ressourcen und Entscheidungslogik passen.

À faire pour les membres de swissesco

Il nous faut un nouveau nom !

- Les économies garanties doivent être au cœur de nos préoccupations

Vos commentaires !

- Avez-vous vécu des expériences similaires ?
- Que pensez-vous de ce concept ?

➤ Discutons-en

To Do's für die swissesco Mitglieder

Wir brauchen einen neuen Namen!

- Garantierte Einsparungen sollen im Zentrum stehen

Euer Feedback!

- Macht Ihr ähnliche Erfahrungen?
 - Was denkt Ihr über dieses Konzept?
- Lasst uns dies diskutieren